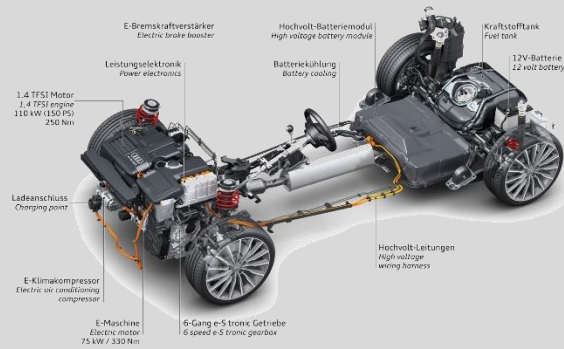


Qualifizierungsprogramm E-Mobilität für Verkäufer



Das Problem:

Ihre Verkaufsmannschaft ist auf das Thema E-Mobilität und deren Verkauf an Gewerbe- und/oder Privatkunden nicht ausreichend vorbereitet. Das Verkaufs-Team ist verunsichert.

Ihr Nutzen:

- Sicherheit und Strahlkraft der Verkäufer
- Hohe Kundenzufriedenheit durch kompetent beratene Kunden und Interessenten
- Hohe Leistungsbereitschaft des Verkaufs-Teams

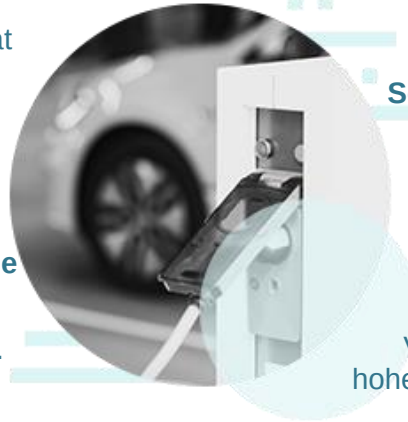
Leistungen & Lösungen

1. Kompakte Schulungsmodule je nach E-Fitness-Level und Schwerpunkten im Team

- **BRONZE:** Grundlagentraining E-Mobilität
- **SILBER:** Grundlagentraining E-Mobilität für Gewerbekunden
- **GOLD:** Fortgeschrittenentraining für E-Experten des Autohauses

2. Themenspezifische Schulungsmodule je nach individuellen Schwerpunkten

- E-Fahrzeugverkauf an Privatkunden inkl. Ladeinfrastruktur (z.B. Zielgruppe 60+)
- E-Fahrzeugvertrieb an Gewerbekunden inkl. Lade-/ Energiemanagement & Fördermittelnutzung



Innovationen & Erfolge:

Aktive E-Kundenansprache und sicheres, zielorientiertes Verkaufen von E-Fahrzeugen und angeschlossenen Dienstleistungen und Produkten.

Souveräne Marktbearbeitung im Gewerbekundenbereich und Herausbildung einer lokalen/regionalen Kompetenz im Bereich Elektromobilität.

Insgesamt hohes **Selbstvertrauen** des gesamten Vertriebsteams im Thema E sowie hohe **Einsatzbereitschaft** (E-Spirit), die neuen E-Fahrzeuge im Markt **gezielt und nachhaltig erfolgreich zu verkaufen**.

Wenn Sie eine der folgenden Fragen mit **JA** beantworten, ist dieses Paket das richtige für Sie:

1. Wollen Sie die unterschiedlichen „E-Fitness-Level“ Ihrer Verkaufsmannschaft auf ein einheitlich gleich hohes Niveau bringen, um den professionellen Verkauf Ihrer E-Fahrzeuge zu steigern?
2. Ist Ihr Verkaufs-Team im Moment aufgrund von sporadischen Schulungen und fehlenden Trainingsmaßnahmen der Hersteller verunsichert und schüchtern im Umgang mit E-Mobilität?
3. Fehlt Ihnen im Gewerbekundengeschäft der richtige „Pack-An“, um Ihre Flottenkunden für E-Mobilität zu begeistern und zu gewinnen?



Peter Vialon
E-Experte & Trainer

Telefon: +49 172 56 35 158

E-mail: p.vialon@e-maximal.de

e-max
MAXIMALE E-MOTION